

【開催決定】2017年8月21日（月）15:00～17:00

企業の経営効率化セミナー

売上を上げることが難しい昨今の企業に、確実に利益を上昇させる方法、そして人材採用について、抜群の実績を持つ専門家が講演します。

購買コストダウン

ITシステム効率化

外国人材の活用



こんな方はぜひご参加ください。

- ✓ 売上拡大が見込めない中、企業の利益向上に頭を悩ませている
- ✓ 「売る」ことには会社ぐるみで力を入れているが、「買う」ことについては担当者任せになっている。
- ✓ サプライヤーへの入札が、購買コストダウンのベストな方法と考えている。
- ✓ 社内システムの構築は、費用が高いわりに質が良くない。
- ✓ ITベンダーとの折衝で苦労している。
- ✓ せっかく作ったITシステムが機能していない。
- ✓ 外国人材の採用を検討しているが、不明点・懸念点が多い

参加費無料

強い購買組織とは～ベストプライスを引き出す方法～

第1部

プロキュアメントオフィス小林 代表 小林敬

※モトローラ、フレクストロニクスなどの世界的企業で購買責任者を歴任した講師が、海外企業と日本企業の購買に対する考え方の違いと、中小企業がそれを活かす方法についてご案内します。

製造業に限らず、建設業、卸売業者など、購入するモノがある会社は必見です。

システム導入に失敗しないために

第2部

～自社内の対策でコスト下げ、質を上げる～

株式会社リライアブル 代表取締役 青柳昌彦

※SEからシステムベンダーの経営まで経験した講師が、ITシステム構築時の問題点と解決方法について切り込みます。この講演を聞けば、コストを下げて質を上げることができる当然の理屈が分かります。

本物の
ノウハウが
満載

外国人材活用方法について

第3部

～政府の戦略から、ビザの知識などを分かりやすくご案内します～

株式会社シードパートナー 代表取締役 永沼秀一

※フィリピンで13年前から日本語学校を運営している講師が外国人材の目線も交えて、採用や活用方法について分かりやすくご案内します。

【開催日時】2017年8月21日（月）15:00～17:00

【場所】スルガ銀行 渋谷支店 セミナールーム

東京都渋谷区道玄坂1-21-1 渋谷マークシティ14階

【主催】(株)シードパートナー

貴社名

TEL・FAX

ご参加者名

E-mail

上記項目をご記入の上、ご返信ください。FAX返信先：**03-6418-4406**